

# IDEGEN TARTALOMRA VONATKOZÓ ELŐÍRÁSOK

## I. JOGSZABÁLYI HÁTTÉR

- a hivatalosan támogatott exporthitelekről szóló OECD Megállapodás (a továbbiakban: „**OECD Megállapodás**”)
- az exportgaranciák és az exportfinanszírozás területén az Európai Közösségek más tagállamaiban vagy a tagsággal nem rendelkező országokban lévő felekkel kötött egyes alvállalkozói szerződésekre alkalmazandó szabályokról szóló 82/854/EGK sz. tanácsi határozat (a továbbiakban: „**Tanácsi Határozat**”)
- a Magyar Export-Import Bank Részvénytársaság kamatkiegyenlítési rendszeréről szóló 85/1998. (V.6.) sz. Korm. rendeletet (a továbbiakban: „**Kamatkiegyenlítési rendelet**”)
- a Magyar Export-Import Bank Zrt. által az állam készfizető kezessége mellett vállalható garanciák, valamint a deviza- és kamatsere ügyletek pótlási- és kamatköltségei feltételeiről és részletes szabályairól szóló 435/2012. (XII. 29.) Korm. rendelet (a továbbiakban: „**Garancia rendelet**”)
- a Magyar Exporthitel Biztosító Részvénytársaság által a központi költségvetés terhére, a Kormány készfizető kezessége mellett vállalható nem-piacképes kockázatú biztosítások feltételeiről szóló 312/2001. (XII. 28.) Korm. rendeletet (a továbbiakban: „**MEHIB rendelet**”).

(a Kamatkiegyenlítési rendelet, a Garancia rendelet és a MEHIB rendelet a továbbiakban együttesen: „**Kormányrendeletek**”),

## II. A HELYI KÖLTSÉGEKRE VONATKOZÓ SZABÁLYOK

A helyi költségekre vonatkozó, OECD Megállapodásban rögzített feltételek alkalmazása során *helyi költségnek* azon kiadások minősülnek, amelyek a vevő országában merülnek fel, és

- az exportügylet megvalósításához kapcsolódnak, vagy
- azon projekt kivitelezéséhez szükségesek, amelynek az exportügylet a részét képezi.

Helyi költségként nem számolható el az exportőr képviselőjének a vevő országában fizetendő jutaléka (ügynöki jutalék).

Az OECD Megállapodás a helyi költségen túl meghatározza az *export szerződéses értéknek* (*export contract value*) a fogalmát is, amely az az összeg, amit a vevő a külkereskedelmi szerződés tárgyát képező áruk és/vagy szolgáltatások vásárlásáért fizet az exportőrnek, ide nem értve a helyi költséget.

Az OECD Megállapodás szerint az I. kategóriába tartozó országok esetében az export szerződéses értéknek 40%-a, a II. kategóriába tartozó országok esetében az export szerződéses értéknek 50%--áig van lehetőség támogatott exporthitelt és ahhoz kapcsolódó exporthitel biztosítást nyújtani a helyi költségekre, az OECD Megállapodásban részletezett előírások figyelembevételével.